



## EL GAS NATURAL VEHICULAR, UN MERCADO DE FUTURO CON UN GRAN PRESENTE

El uso del gas natural vehicular (GNV) se está expandiendo en España rápidamente. En la actualidad, más de 5500 vehículos movidos por este combustible ya circulan por la red de carreteras y se prevé que la cifra aumente debido a los beneficios que aporta al usuario.

Este combustible, ya usado en calefacción o producción de agua caliente, se suministra para su uso en vehículos en unas condiciones especiales de presión y temperatura para permitir su carga. Se comercializa en forma de gas natural comprimido (GNC) para su uso básicamente en turismos o en vehículos de movilidad urbana o como gas natural licuado (GNL) para transporte pesado por carretera, debido a la mayor autonomía que esta modalidad puede ofrecer.



Aunque parece que la apuesta para la movilidad a largo plazo se decanta hacia el vehículo eléctrico, a corto y medio plazo se podrá hablar de un mix energético en el que convivan diferentes soluciones y es en este escenario dónde las ventajas del GNV tienen mucho que decir. Se trata de una opción más económica y más limpia que los carburantes tradicionales, gasolina y diésel, ya que los motores que lo usan emiten menos contaminantes y tienen menor consumo. El GNV reduce hasta un 85% las emisiones de NOx y en casi el 100% de partículas en suspensión. También es capaz de reducir las emisiones de CO2 hasta en un 25% y notablemente las de SO2. Por lo que respecta al consumo, el coste por kilómetro es alrededor de un 30% inferior que con diésel y hasta un 50% menor que con gasolina. Para que nos hagamos una idea, estas cifras implican un coste de 20€ para un trayecto Madrid - Barcelona (550 km).

En un reciente encuentro del sector, el VI Congreso de la asociación GASNAM, asociación ibérica fundada con el objetivo de fomentar el uso del gas natural y el gas renovable en la movilidad, tanto terrestre como marítima, y de la cuál Swagelok Ibérica forma parte como socio, su presidente José Ramón Freire destacó que *“no hay ningún combustible como el gas natural para llevar al sector del transporte la energía renovable. El apoyo a la innovación y desarrollo de los fabricantes de vehículos y de los astilleros es clave para desarrollar una nueva economía en torno al uso del gas natural en el transporte”*.



No obstante, este combustible ofrece ventajas adicionales: los motores de gas natural reducen hasta en un 50% la emisión sonora y las vibraciones respecto a un motor que use gasoil como combustible, alargando la vida útil del motor; asimismo los usuarios de este tipo de vehículos pueden disfrutar de diferentes subvenciones tanto de impuestos de circulación, como de aparcamientos y peajes de autopistas, dependiendo de los distintos municipios o comunidades por las que circulemos.

Las ventajas están muy claras, pero, para la implantación definitiva de este combustible entre los usuarios son imprescindibles dos pasos más: gama de vehículos disponibles y una red de suministro adecuada.

Por lo que respecta al primero, cada vez son más las marcas que apuestan por incorporar a todos o parte de sus modelos una oferta de motorización de vehículos GNC. El abanico de modelos disponibles actualmente es cada vez más amplio, destacando, por ejemplo, el esfuerzo notable en este campo de marcas como SEAT. En el ya mencionado VI Congreso de GASNAM, el Presidente de SEAT, Luca de Meo, expresó que: “el GNC no es solo una tecnología puente, sino una alternativa real a



*largo plazo. Nuestra apuesta es firme y por ello, SEAT desarrollará la tecnología GNC para el Grupo Volkswagen”.*

Por lo que respecta al segundo de los pasos, de nada sirve todo lo descrito si no podemos llenar nuestro depósito, por lo que resulta imprescindible la implicación de las empresas del sector. En este sentido, algunas empresas distribuidoras están dando pasos para ofrecer GNV como una opción más dentro de su red de suministro y la oferta va creciendo de forma lenta pero continuada. Respecto a esto, tanto la normativa a nivel estatal como las nuevas directrices europeas, establecen un límite máximo de kilómetros entre puntos de recarga que beneficiará que este problema quede resuelto en un horizonte entre el 2020 y el 2025.

Y **Swagelok**, ¿qué papel juega en este escenario? Para nuestra empresa el mercado de los combustibles alternativos es de gran importancia. Es un mercado en expansión con una tasa de crecimiento anual por encima de otros y con unos requerimientos de calidad de componentes y fiabilidad, especialmente cuando hablamos de GNC, muy acorde con nuestra gama de productos y servicios. Algunos de nuestros productos cumplen o exceden las diversas normativas que el sector requiere: AGA, CGA, CSA, ECE, ISO, NGV y PED. Entre otros, algunos de



Paneles de boca de carga fabricados por nuestro departamento de Soluciones Personalizadas

los productos que podemos ofrecer son reguladores de presión, válvulas de bola, de retención, de regulación y de alivio, filtros, racores, tubo y mangueras. Las mangueras para gas natural Swagelok NG, cuentan con el certificado NGV3.1-2014 Clase B (de aplicaciones para vehículos fuera del compartimento del motor) y NGV4.2-2014 Clase A y Clase D (de dispensadores). Asimismo podemos colaborar con nuestros clientes del sector aportando servicios de formación, de inventario en consigna, de servicios de entrega y de montaje de componentes a medida de las necesidades del cliente.

---

Algunas de las fotografías utilizadas para ilustrar el artículo proceden de publicaciones externas a Swagelok, como GASNAM, Greencars.es o vozpopuli. Su uso ha sido reproducido sin la intención de infringir los derechos de autor.

## Más información Swagelok Ibérica...

### ¿Sabías que...Swagelok ha ampliado la gama de aleaciones para petróleo y gas?

Para servir mejor y apoyar a los clientes de petróleo y gas que usan nuestros productos en entornos corrosivos de alta presión, Swagelok está ampliando su gama de aleaciones.

Más allá de nuestros productos actuales de aleación especial, que incluyen mezclas de aleación como 2507 para aplicaciones de alta presión y 625 para aplicaciones ácidas y de alta temperatura, estamos mejorando nuestra oferta 6-Moly con productos adicionales, y proporcionando una mejor solución de material a Aleación 254.



A la vez, fruto del esfuerzo de comercialización y de nuestros procesos de mejora continua, optimizaremos nuestra cadena de suministro y los procesos de fabricación. Para complementar nuestra cartera de productos existentes, hemos ampliado los racores de tubo de 6-moly a 3/4 de pulgada y 1 pulgada, y las válvulas de las series CH y 83 en los mismos tamaños, actualmente disponibles en producto de aleación especial.



En los próximos meses, comenzaremos a ofrecer aleaciones 6XN. Con un 6% adicional de contenido de níquel, la aleación 6XN es un producto más resistente a la corrosión y más competitivo para nuestros clientes comparado con la Aleación 254 (comúnmente utilizada en la industria y en productos Swagelok para cumplir con las especificaciones de 6-Moly). Durante los próximos 12 meses, realizaremos la transición de Aleación 254 a 6XN exclusivamente.

La expansión y mejora de estos productos aborda las necesidades detectadas en este ámbito en la Encuesta global realizada a nuestros clientes en 2017, cuya retroalimentación permitirá ofrecer ventajas competitivas a todo ellos en el mercado de petróleo y gas. Eso también respalda nuestras estrategias comerciales de “enriquecer las experiencias críticas de los clientes” y “Adaptarse a un mercado cambiante”.

### ¿Sabes cómo...doblar tubo de manera eficaz y sin riesgo de dañarlo?

Las dobladoras manuales Swagelok® doblan el tubo con alta calidad y en la mayoría de los materiales que pueden ser utilizados con los racores Swagelok. Si quieres ver cómo usarlas puedes ver este tutorial [clicando en este enlace](#). Recuerda que puedes seleccionar subtítulos en castellano generados de manera automática.



# Swagelok®

Swagelok Ibérica

